

## Benefícios de sistemas de CRM

Qual a plataforma de CRM que você está procurando para o seu negócio? Existem várias opções disponíveis, mas qual é a melhor opção neste artigo. Neste post vamos discutir algumas das melhores plataformas de CRM gratuitas e suas características:

1. HubSpot CRM  
O HubSpot CRM é uma escolha popular para empresas de todos os tamanhos. Ele oferece versão gratuita que inclui recursos como gerenciamento do contato, suporte por e-mail ou chats (e um painel personalizável) Tj T\* BT

alidades adicionais tais quais ferramentas comerciais;

2. Zoho CRM  
O Zoho CRM é outra plataforma de cliente bem conhecida que oferece uma versão gratuita. Inclui recursos como gerenciamento do lead e contato, gestão da pipeline das vendas (vendas) ou marketing por Email. Você também pode atualizar para a versão paga em busca dos benefícios adicionais tais quais o controle sobre estoque/suporte ao consumidor;

3. Freshsales  
Freshsales é uma plataforma CRM que oferece um período de teste gratuito. Inclui recursos como gerenciamento do contato, gestão da tubulação das vendas e suporte por Email ou telefone. Você também pode atualizar para a versão paga em busca dos mais importantes benefícios tais quais automação comercial (marketing) Tj T\*

4. Pipedrive  
O Pipedrive é uma plataforma CRM que oferece um período de teste gratuito. Inclui recursos como gerenciamento do contato, gestão da tubulação das vendas e suporte por Email ou telefone também; você pode atualizar para a versão paga em busca dos mais importantes benefícios tais quais automação comercial (marketing) bem com o apoio ao cliente;

5. Bitrix24  
Bitrix24 é uma plataforma CRM que oferece versão gratuita. Inclui recursos como gerenciamento de contatos, gestão do pipeline das vendas e suporte por Email ou telefone; você também pode atualizar para a versão paga com funcionalidades adicionais tais qual automação comercial (marketing) bem-estar dos clientes;

Conclusão